



Syndicat
National du
Personnel
Navigant
Commercial

APPEL A TEMOIN

JUIN 2016

Depuis maintenant 5 ans, l'Entreprise dévoie le temps de formation des PNC afin de les réunir à l'issue de stages commerciaux dans une grand-messe orchestrée par ses Directeurs. Ainsi il n'est pas rare de trouver, mués en animateurs façon prédicateurs télévangélistes, le PDG d'Air France ou même celui d'Air France-KLM.

A un tel niveau de responsabilité et avec un emploi du temps que l'on imagine serré, si ces personnes se rendent à ce point disponibles, c'est soit qu'elles ne sont pas débordées soit que l'Entreprise espère un retour sur investissement. Nous tablons, bien sur, sur la deuxième possibilité...

En effet, jusqu'ici, ces « boards » n'avaient comme autre but que de culpabiliser les PNC, leur mettre leur nez dans leur benchmark, leur soi-disant confort et leur supposés coûts exorbitants. Depuis le début des négociations de notre

Accord collectif ces « moments d'échange » ont trouvé une nouvelle fonction : **ils sont le théâtre de négociations parallèles. L'Entreprise y fait des annonces au mieux erronées au pire provocatrices, en tout état de causes déplacées.**

Nous ne pouvons accepter que l'Entreprise annonce en exclusivité dans ces séances d'hypnose générale, non seulement les mesures de dégradation de l'accord qu'elle envisage, mais qu'en plus elle y attaque nos communications en les taxant de mensongères alors même qu'elle est dans l'incapacité de les démentir en réunions plénières.

Vos délégués sont souvent présents sur ses boards mais malheureusement nous ne pouvons pas toujours les couvrir, de plus, quand des délégués y assistent l'Entreprise évite évidemment ses attaques.

Afin de pouvoir opposer à la Direction ses discours mensongers et ambivalents lors des négociations :

NOUS VOUS DEMANDONS DE NOUS FAIRE DES REMONTEES SUR LES BOARDS AUXQUELS VOUS ASSISTEZ.

Boards après les stages : Besoin de vos retours



Merci de rester factuels. Toute piste annoncée (gain de productivité, soi-disant améliorations etc...), le nom des participants côté Direction, discours sur vos OP etc... peuvent nous être utiles dans les négociations en cours.

Comment nous faire remonter ces informations :

- Message sur notre Facebook **SNPNC AF**
- Mail à l'adresse **boardaf.snpnc@gmail.com**
- Passez-nous voir à notre permanence de la Cité PN de Roissy, 2^{ème} étage ascenseurs rouges, au fond du couloir.



Suivez-nous !